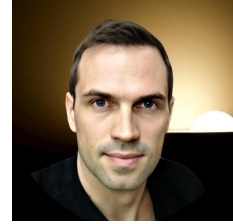


Анатолий Внук-Карпов

Продакт-менеджер



Меня вдохновляют люди, которые создают продукты.

Навыки и владение инструментами

- Интервью (проблемные, глубинные, решенческие, JTBD)
- Количественные исследования (тесты, опросы, аналитика)
- Формулирование идей, гипотез фич и продуктов (User story)
- Описание бизнес-требований
- Приоритезация гипотез (ICE-score, RICE)
- Unit-экономика (Excel, Power BI)
- Принятие решений на основе данных
- Управление и взаимодействие с командой (HADI, Agile)
- Стратегия, видение, монетизация, бизнес-моделирование (Business model canvas, Lean Canvas)
- Написание текстов, передача смыслов
- Создание портрета клиента и сегментирование аудитории
- Создание ценностных предложений
- Основы дизайна, прототипирование и UX-design
- Проектирование и создание сайтов (Вордпресс, Тильда)
- Создание рекламных кампаний (Яндекс, Гугл, таргетинг в соц. сетях)
- Рыночные исследования (открытые источники, Similarweb, AppMagic)
- Базовая веб-аналитика (Яндекс Метрика, Гугл Аналитикс)

Опыт работы

iRecommendwork (стартап), Москва - удаленка, с сентября 2021,
продакт-менеджер

- Описание бизнес-процессов для сервиса
- Написание бизнес-требований (а также проработка системных требований совместно с СТО)
- Выявление ключевого сегмента аудитории сервиса
- Запуск мини-продукта для отдельного сегмента
- Генерация гипотез для маркетинга
- Тестирование нового функционала в сервисе

Родные программисты (1С франчайзи), Оренбург, 2018 - сентябрь 2021,
маркетолог

- Создал за 4 месяца с нуля корпоративный сайт
- Вырастил органический трафик сайта с 0 до 100 тыс. за 2020 г. (тематика бухгалтерия в 1С, отчетность, использование 1С:УНФ)
- Управлял рекламными кампаниями. С минимальным бюджетом привлекал от 200 до 1000 целевых посетителей в месяц.
- Взаимодействовал с командой сопровождения для создания контента
- Исследовал клиентов компании, проводил интервью по качеству услуг
- Инициировал создание базы знаний для сотрудников компании
- Создал мини сервисы для сотрудников и клиентов:
калькулятор [ИТС ЦГУ](#) и калькулятор для [расчета прибыльности бизнеса](#)

Центр блокчейн технологий (стартап), Оренбург, 2017-2018
маркетолог

- Упаковал услуги в линейку тарифов (советы аналитиков для трейдеров)
- Вырастил выручку от 100 тыс до 1 млн. руб. в месяц за счет привлечения целевой аудитории в Телеграм каналы компании
- Вырастил общее количество подписчиков до 3500, платных до 150 клиентов с минимальным бюджетом (ROMI x20)
- Управлял рекламными кампаниями в Телеграм

- Запустил сайт-блог про блокчейн технологии
- Взаимодействовал с контент-менеджером, верстальщиком, аналитиками

Опыт с 2004-2016 (опыт в розничных магазинах и торговых сетях)

- Мир кожи и меха (директор магазина, администратор)
- Торговая сеть бытовой электроники “Шанс” (директор магазина)
- Спортмастер (начальник отдела, продавец консультант)
- Триал-Спорт (продавец-консультант)
- Региональный спортивный магазин (продавец-консультант)

Курсы и проекты

Курсы

- [Карьерный цех](#) (осень 2021)
(х) место в личном зачете
- [Карьерный цех](#) (весна 2021)
5 место в личном и 1 место в командном зачете
- [Продуктовое мышление](#) (осень 2020)
- [Трекер для предпринимателей](#) (лето 2020)
- 1С Менеджер по сопровождению КОРП (декабрь 2019)
- 1С Профессионал Управление нашей фирмой (июнь 2019)
[Ссылка на все сертификаты](#)

Проекты

- Симулятор принятия управленческих решений.
Провел интервью, [исследование](#), посчитал экономику, сделал два демо-кейса, [посадочную страницу](#), проверил спрос и выявил, что в этом сегменте рынка (малый бизнес) нет интереса к продукту в таком виде. В другие сегменты не пошел так как не было для них решения.
- С июля 2020 еженедельно провожу встречи в роли трекера (эдвайзера) с основателями стартапа irecommend.work (поиск сотрудников через рекомендации). В итоге стал продактом.

Дополнительные материалы

[Блог](#) про идеи для стартапов и продукт

[Статьи](#) на vc.ru ([исследование о причинах провалов стартапов](#))

[Телеграмм канал](#) про идеи для стартапов и создание продукта

[Цикл постов](#) про 1С:УНФ в корпоративном блоге

[Тип личности](#) "Стратег"

Контакты

Телефон: +79198427563

email: vnukkarпов@gmail.com

Телеграм: <https://t.me/vnukkarпов>

Фейсбук: <https://www.facebook.com/vnukkarпов>